

Strategische Geschäftsentwicklung

RAin Dr. Anette Schunder-Hartung

Stand: 1. März 2024, unverbindliches Angebot

Interaktiver Halbtags-Workshop für Kanzleien: Schwierige Verhandlungspartner

Besser klarkommen in schwierigen Gesprächssituationen



Format: Fortbildung in Kombination aus praktischen Übungen, grundlegenden und hilfreichen Informationen

Zielgruppe und Gruppengröße: Rechtsanwält:innen und juristische Fachkräfte. Mindestens drei, höchstens acht Teilnehmende.

Ziele unseres Workshops: Wir bearbeiten einen im Vorfeld gemeinsam konzipierten Fall, der für die Teilnehmenden besonders interessant ist. Zur Sprache kommen Fragen der Einwandbehandlung ebenso wie Kommunikationsaspekte und der Umgang mit subjektiven Vorbehalten.

Dauer: Halbtags (vier Stunden). Auch als interaktiver Ganztags-Workshop im Angebot. Auf Nachfrage im Modus einer zweistündigen Vortragsveranstaltung möglich.

Veranstaltungsort: Wir kommen zu Ihnen!

Ihr Konferenzraum, idealerweise mit Whiteboard, Flipchart und Markern

Ihre Workshopleiterin mit über 35 Jahren Praxiserfahrung:

Dr. Anette Schunder-Hartung, Rechtsanwältin, zertifizierter Business Coach und langj. Mediatorin, <u>schunder@aha-entwicklung.de</u>, 01573 688 6979.



Strategische Geschäftsentwicklung

RAin Dr. Anette Schunder-Hartung

Stand: 1. März 2024, unverbindliches Angebot

Beispiel: Nachmittags		Ihr Programm			
14:00 – 14:10 Uhr		Check-in			
14:10 - 15:20 Uhr		Praktische Übungen mittels Ansprache durch schwierige Kundin: Leiterin fordert als "Mandantin" alle Teilnehmenden in kleinen Gruppen zu unterschiedlichen Aspekten heraus. Wechselnde Beobachter schauen zu.			
15:20 - 15:35 Uhr		Powerbreak mit Kaffee & Co			
15:35 - 16:45 Uhr		Konzeptionelle Vertiefung: Grundlegendes und Hilfreiches zu den entdeckten Heraus- forderungen			
16:45 - 17:45 Uhr		Feedback-Teil : Ordnen des Erfahrenden und Erlebten. Konkrete Best-Practice Beispiele			
17:45 - 18:00 Uhr		Check-out			
	X	X	x	X	x

Ausgabe von Teilnahmezertifikaten

Kosten: Ihre Netto-Teilnahmegebühren für die individuelle Vorkonzeption und Live-Durchführung betragen

- o EUR 1495,00 für Einzelpersonen;
- o EUR 2995,00 plus Inhouse-Catering für Gruppen bis zu drei Personen;
- o EUR 4995,00 plus Inhouse-Catering für Gruppen bis zu acht Personen.

Teilnehmende des aHa-Kanzleinetzwerks 2024 erhalten einen zusätzlichen Nachlass von 10 % des Netto-Auftragspreises.