



Interaktiver Ganztags-Workshop: **Kanzlei x Finance**

Finanzwirtschaftliche Zusammenhänge verstehen, Business Cases ausbauen



Format: Fortbildung in Kombination aus praktischen Übungen, grundlegenden und hilfreichen Informationen.

Zielgruppe und Gruppengröße: Rechtsanwältinnen und -anwälte, im juristischen Bereich tätige Fachkräfte. Mindestens drei, höchstens acht Teilnehmende.

Ziele unseres Workshops: Wir arbeiten an einem im Vorfeld konzipierten Fällen, die für die Teilnehmenden besonders interessant sind. Zur Sprache kommen Fragen des gemeinsamen Stressmanagements ebenso wie Methoden des zielführenderen Umgang miteinander und Aspekte des Selbstmanagements.

Dauer: Ganztags (acht Stunden). Auch als interaktiver Halbtags-Workshop im Angebot. Auf Nachfrage im Modus einer zweistündigen Vortragsveranstaltung möglich.

Veranstaltungsort: Wir kommen zu Ihnen!
Ihr Konferenzraum mit WLAN-Zugang, idealerweise zudem mit Whiteboard, Flipchart und Marker.

Ihre Workshop-Leiterinnen mit zusammen über 60 Jahren Markterfahrung:
Carolin Lowin, Carolin Lowin Personalberatung, Zwingenberg, **und**
Rechtsanwältin Dr. Anette Schunder-Hartung, aHa Strategische Geschäftsentwicklung, Frankfurt:

gleichzeitig Ihr Kontakt unter schunder@aha-entwicklung.de, 01573 688 6979.



Ihr Programm

09:00 - 09:30 Uhr: Check-In

- Vorstellung der Referentinnen und Teilnehmenden
- Überblick über den Workshop-Ablauf
- Finanzwirtschaftliche Herausforderungen in a Nutshell

09:30 - 10:30 Uhr: Finance ist nicht gleich Finanzwissen

– was alle Entscheidungsträger wissen sollten

- Wertschöpfungsmodelle
- Kosten- und Ressourcenmanagement
- Grundlagen des betriebswirtschaftlichen Risikomanagements

10:30 - 10:45 Uhr: Powerbreak

10:45 - 11:15 Uhr: Investitionsentscheidungen und Wachstumsstrategien

11:15 - 12:00 Uhr: Praxisübung 1: Business Cases von Stakeholdern und Dienstleistern verstehen

12:00 - 12:45 Uhr: Besprechung des Erlebten, Analyseinstrumente

12.45 - 13.45 Uhr: Netzwerk-Lunch

13:45 - 14:30 Uhr: Praxisübung 2: Durchführung einer eigenen SWOT-Analyse

14:30 - 15:15 Uhr: Besprechung des Erlebten, weitere Analyse

15:15- 16:00 Uhr: Praxisübung 3: Preisverhandlungen

16:00 - 16:15 Uhr: Powerbreak

15:00 - 16:45 Uhr: Besprechung des Erlebten, alternative Preismodelle

16:45 - 17:00 Uhr: Check-out

- Zusammenfassung der Key Learnings des Tages
- Feedback und Ausblick

x

x

x

Ausgabe von Teilnahmezertifikaten

Netto-Teilnahmegebühren für individuelle Vorkonzeption und Live-Durchführung:

- EUR 1995,00 für Einzelpersonen;
- EUR 3995,00 plus Inhouse-Catering für Gruppen bis zu drei Personen;
- EUR 5995,00 plus Inhouse-Catering für Gruppen bis zu acht Personen.

Teilnehmende des aHa-Kanzleinetzwerks 2024 erhalten einen zusätzlichen Nachlass von 10 % des Netto-Auftragspreises.

Kostenfreie Nachbesprechung im Folgemonat.